



Au cœur du Grand Paris et à proximité immédiate de la Défense, Clichy-la-Garenne offre un cadre de vie privilégié à ses 62 000 habitants. Territoire attractif, Clichy-la-Garenne abrite un tissu économique riche et varié d'11 000 entreprises, dont les sièges de grandes entreprises françaises à dimension internationale tels que L'Oréal, BIC ou Monoprix.

La ville poursuit son développement et porte d'ambitieux projets tel que le projet Urban Osmose, lauréat de l'appel à projets « Inventons la Métropole du Grand Paris », tout en veillant à préserver un environnement de qualité pour l'ensemble de la population. La ville soutient également le commerce de proximité et s'est engagée dans le programme « Centres-villes vivants » aux côtés de la Métropole du Grand Paris afin de redynamiser son centre-ville et les commerces locaux.

Pour animer, valoriser et développer un tissu commercial dynamique et diversifié, la ville recherche son.s futur.e :

Manageur.euse de centre-ville

Les Missions

Au sein de la Direction Générale Adjointe Aménagement et Développement, vous êtes placé.e sous l'autorité de la Responsable du Développement Economique et vous travaillez en étroite collaboration avec les différents pôles du service (Pôles entreprises, Direction de l'urbanisme, Régie halles et marchés...).

Force de proposition auprès des élus et de votre hiérarchie, vous mettez en œuvre toute action renforçant l'attractivité de la ville et le développement économique du centre-ville.

Professionnel.le de terrain, vous avez le goût de la prospection et recherchez des porteurs de projets qualitatifs dans le cadre de la politique de préemption commerciale de la ville ou en partenariat avec des bailleurs privés.

Vous développez et animez les partenariats et réseaux professionnels (Chambres consulaires, Institutions) et accompagnez les associations de commerçants dans leur mission de dynamisation du commerce.

Doté d'une bonne lecture des enjeux commerciaux liés aux projets de développement de la ville, vous effectuez une veille active sur les tendances et les évolutions de votre secteur d'activité et réalisez un suivi de l'immobilier commercial sur la ville en lien avec les bailleurs.

Profil du Candidat

Titulaire, à minima, d'une formation bac + 3, vous possédez une expérience significative en collectivité dans le domaine de l'aménagement ou du développement territorial. Vous appréhendez les enjeux liés à l'animation et à la promotion du commerce local et en maîtrisez l'environnement juridique.

Doté.e d'un sens du travail en équipe, vous êtes à l'aise dans la collaboration en mode projet avec les autres services. Vos qualités relationnelles vous permettent de créer un climat d'écoute, de confiance et de dialogue avec vos interlocuteurs. Rigoureux, autonome, vous faites preuve d'un fort sens des responsabilités et d'une réelle capacité d'adaptation. Discretion professionnelle exigée.

Recrutement sur le cadre d'emploi des Attachés Territoriaux ou à défaut par voie contractuelle. Poste à pourvoir dans les meilleurs délais.

MISSION CONFIEE EN EXCLUSIVITE AU CABINET LIGHT CONSULTANTS – Réf 7262

Postulez en ligne sur notre site

