

OFFRE D'EMPLOI

La Communauté de communes du Val de Drôme en Biovallée recrute

Manager de commerce

Contrat de projet de 1 an

Grade : Attaché / Rédacteur

PRESENTATION : Au cœur de la Drôme, dans un environnement exceptionnel, la Communauté de communes bénéficie d'une situation privilégiée, à proximité de grands axes de communication. Elle regroupe 29 communes pour une superficie de 588,5 km² et compte 30 960 habitants. L'intercommunalité, c'est près de 45 ans d'actions au service du territoire. Depuis 2018, son siège est installé à l'Ecosite d'Eurre.

Les villes de Loriol-sur-Drôme et de Livron-sur-Drôme sont les deux villes structurantes et importantes du territoire. Elles sont lauréates du programme national « Petites villes de demain » (PVD) afin de revitaliser leur centre-ville. Fin mars 2023, elles auront validé leur stratégie de revitalisation déclinée en programme d'actions à mettre en œuvre pour les prochaines années.

Ce programme fera l'objet d'une convention « Opération de revitalisation de territoire » contractée avec l'Etat d'ici fin avril, officialisant ainsi le début de la mise en œuvre des actions.

MISSIONS / ACTIVITÉS :

En lien avec les élus en charge du secteur, sous l'autorité hiérarchique conjointe des deux DGS des communes et fonctionnellement avec le DGS de l'intercommunalité et la cheffe de projet PVD, le manager de commerce portera les enjeux de la politique de revitalisation commerciale des centres-villes.

Le manager de commerce portera pour les communes de Livron-sur-Drôme (50 %) et Loriol-sur-Drôme (50 %) l'ingénierie aux 2 communes et aux associations des commerçants.

Il aura pour objectifs :

- De mobiliser l'ensemble des acteurs locaux agissant dans le champ du commerce et devenir l'interface de référence auprès des commerçants, des agences immobilières, des propriétaires et bailleurs de locaux commerciaux, notaires et chambres consulaires,
- De participer à la réalisation des actions concernant l'axe commerce dans le cadre des études de revitalisation des centres-villes du programme « petites villes de demain » lancé par l'Etat pour lequel les villes ont été retenues,
- De développer une stratégie d'attractivité pour attirer les enseignes et favoriser des actions de prospection pour leur implantation,
- De travailler en transversalité avec tous les services communaux et intercommunaux,
- De travailler sur une approche commerciale entre Livron et Loriol.

ACTIVITÉS PRINCIPALES LIÉES AU POSTE :

Etablir un diagnostic de l'appareil commercial des villes et définir un plan d'actions stratégiques en faveur de l'offre commerciale, le développement d'enseignes et la modernisation du commerce :

- Mettre en place les politiques d'animations commerciales et de promotion des villes en lien avec les associations des commerçants
- Faire l'interface entre le tissu commercial local et les municipalités pour développer ensemble une vision commerciale commune et prospective
- Mettre en lien les porteurs de projets privés commerciaux avec l'intercommunalité
- Créer une bourse des locaux commerciaux : recenser la vacance, identifier les locaux disponibles, à louer, en vente, descriptif, équipement, état
- Travailler sur le lien entre les commerçants sédentaires des centres-villes et les commerçants non sédentaires, en les mobilisant et en les valorisant
- Renforcer les partenariats avec les chambres consulaires
- Etre en veille sur l'acquisition éventuelle de biens immobiliers commerciaux (murs, fonds, ...)

PROFIL & COMPETENCES :

Savoir-faire :

- Autonomie
- Esprit d'initiative
- Discrétion
- Rigueur, organisation
- Maitrise des outils bureautiques, notamment word, excel,...
- Techniques de travail collaboratif, d'animation de groupes, de gestion des conflits

Savoir :

- Capacité de rendre compte
- Capacité de management
- Capacité de travail en équipe, avec de nombreux partenaires : transversalité
- Capacité d'analyse
- Esprit de synthèse
- Qualités rédactionnelles et relationnelles
- Capacité de communication et d'animation de réunions
- Sens du contact
- Pédagogie
- Maitrise des problématiques de développement économique et d'attractivité commerciale de proximité, de la réglementation commerciale
- Bonne connaissance des politiques territoriales et des dispositifs de financements
- Compétence en communication

Formation :

- Niveau Bac+3 dans le domaine de la gestion ou du commerce ou de l'économie

Autres :

- Sens du service public, conscience professionnelles et motivé
- Neutralité
- Disponibilité : horaires flexibles, avec réunions possibles en soirée et en fonction des temps forts de l'animation commerciale
- Permis B nécessaire

CADRE DE TRAVAIL :

Poste basé à Livron-sur-Drôme et à Loriol-sur-Drôme.

Poste à temps complet (horaires variables avec 22 jours ARTT)

Rattachement hiérarchique : DGS de Livron-sur-Drôme et DGS de Loriol-sur-Drôme

Rattachement fonctionnel : Communauté de communes du Val de Drôme en lien avec la cheffe de projet PVDD

Rémunération : statutaire + RIFSEEP + CIA (prime d'évaluation) + chèques-déjeuners + participations complémentaire santé et prévoyance maintien de salaire + CNAS et UNADERE

POUR CANDIDATER : Merci d'adresser votre candidature (lettre de motivation et curriculum vitae) à Monsieur le Président de la Communauté de Communes du Val de Drôme, 96 Ronde des Alisiers, 26400 EURRE ou par mail à candidatures@val-de-drome.com au plus tard le **8 mars 2023**.

Pour tous renseignements complémentaires, contact : Claire Dutray, cheffe de projet PVDD – Téléphone : 06 20 36 64 26

Informations complémentaires :

Poste à pourvoir au plus tôt.